

# NetSuite OneWorld

## Ventajas de OneWorld de Netsuite:

### Para contabilidad:

- Consolide fácilmente datos financieros entre compañías y países
- Reduzca significativamente el tiempo de cierre mensual
- Reportes locales e intercompañía
- Soporte fiscal internacional y para Estados Unidos en una sola cuenta

### Para cumplimiento:

- Apoya estrictos controles internos y rastros de auditoría fáciles de seguir
- Procesos de cierre auditables y en cumplimiento pleno de las normas

### Para gestión de ventas:

- Vista de 360° de sus clientes multinacionales
- CRM centralizado para complejas organizaciones multinacionales de ventas.
- Gestión de ventas en múltiples divisas
- Cuotas y pronósticos a nivel global o a nivel subsidiaria.
- Cálculo y visibilidad de comisiones en moneda local
- Equipo de venta globales en todas las subsidiarias
- Gestión entre países de:
  - Facturación y emisión de facturas
  - Cuotas -Pronósticos
  - Comisiones
  - Prospectos
  - Ventas
  - Nómina
- Cálculo y visibilidad de comisiones en moneda local
- Equipo de ventas globales en todas las subsidiarias

### Para soporte y servicio:

- Soporte y supervisión de servicio globales
- Soporte de varios canales entre regiones
- Visibilidad global de casos de soporte y problemas
- Escalamiento automatizado de casos al centro de soporte más cercano.
- Capacidad de dar seguimiento a la satisfacción del cliente a nivel local/regional/global

## Gestión de negocios globales en tiempo real

**NetSuite OneWorld** es la primera solución de gestión de negocios bajo demanda en tiempo real que aborda los requerimientos de compañías multinacionales con varias empresas. NetSuite OneWorld es un módulo opcional de NetSuite que permite la gestión de equipos y socios multinacionales de ventas, la consolidación de la información financiera de las compañías con diferentes planes de cuentas, permite realizar mercadotecnia global y comercio electrónico con soporte al cliente y la capacidad de combinar los requerimientos de generación de reportes e inteligencia de negocios de múltiples compañías en tiempo real.

### Gestión de negocios para la economía global

NetSuite OneWorld permite administrar múltiples compañías (legalmente establecidas), con monedas, reglas fiscales y requisitos de generación de reportes potencialmente diferentes dentro de una misma cuenta NetSuite.

NetSuite OneWorld soporta regiones, subsidiarias y entidades legales independientes con la misma compañía matriz manejando todos los aspectos de la empresa como son contabilidad/ERP, comercio electrónico, ventas, mercadotecnia y soporte en tiempo real.

NetSuite OneWorld es la primera aplicación de software que automatiza todos los aspectos financieros de la venta, tales como cuotas, pronósticos, ventas, devoluciones, comisiones y reembolsos y, en combinación con toda la demás actividad contable, consolida exitosamente múltiples planes de cuentas, permitiéndole visibilidad en tiempo real así como la capacidad de cerrar sus libros al final del período con mayor rapidez, incluso con diferentes reglas de divisas y aplicaciones fiscales.

### Está diseñado para

- Corporaciones internacionales con múltiples subsidiarias
- Compañías con una estructura de reportes a una corporación matriz
- Ambientes mas complejos en los cuales se incluyan estas dos

### Consolidación financiera en tiempo real

NetSuite OneWorld ofrece a los corporativos o a una compañía matriz la conversión precisa de las divisas para el calculo en tiempo real de los costos, ingresos y comisiones de la subsidiaria. Usted puede llenar un solo catálogo de cuentas entre subsidiarias o compañías, o usar diferentes planes de cuentas para cada una. Y NetSuite OneWorld permite publicaciones entre subsidiarias mediante asientos de diario intercompañía.

NetSuite OneWorld calcula automáticamente el ajuste acumulativo de traducción (CTA) derivado del uso de diferentes tasas de consolidación, tales como promedio para transacciones de pérdidas y ganancias y de fin de mes o histórica para transacciones de balanza. El tipo de tasa de consolidación utilizada se configura a nivel de la cuenta. Los usuarios de NetSuite OneWorld pueden volver a cualquier periodo histórico y ver todos los detalles relacionados con el CTA y los asientos de consolidación.

### Cierre sus libros con mayor rapidez, incluso con múltiples divisas

NetSuite OneWorld soporta la gestión con múltiples divisas e idiomas de todas las áreas financieras. Esto incluye la gestión global de las cuentas por cobrar, cuentas por pagar, nómina, facturación, emisión de facturas, etc. así como todos los aspectos financieros del proceso de venta, incluyendo la gestión de cuotas, pronósticos, cotizaciones y pedidos, gestión de pedidos, comisiones y las ventas mismas. NetSuite OneWorld le permite realizar un cierre virtual diario entre entidades múltiples. Soporta la consolidación de múltiples divisas en tiempo real, reteniendo las tasas históricas de divisas, proporcionando un cierre más rápido y preciso.

### Administre las tasas de cambio — Mantenga las tasas históricas

NetSuite OneWorld ofrece a los departamentos de finanzas la capacidad de mantener todas las tasas de cambio de divisas, tanto la tasa de conversión a moneda local como las tasas utilizadas para determinar la incorporación a la moneda corporativa, al momento de hacer un pedido, o de pagar la comisión, para asegurar la precisión de los datos históricos de ventas. NetSuite OneWorld proporciona actualizaciones automatizadas de la tasa de cambio a medida que las tasas cambian en todo el mundo. Usted puede decidir actualizar automáticamente cada uno de los registros de monedas seleccionados, ignorar las tasas si se necesita o deshabilitar el servicio para una cierta moneda si así lo desea. Incluye soporte para más de 170 divisas.

### NetSuite OneWorld para la inteligencia global de negocios

NetSuite OneWorld ofrece múltiples niveles de reportes consolidados e indicadores clave de rendimiento (KPI) para toda la empresa, que se pueden mostrar en tiempo real en los paneles de control. Puede crear indicadores clave de rendimiento para dar seguimiento a los datos entre países o en múltiples compañías que le interesen y ver los resultados en tiempo real en su panel de control.

### Gestión de canales de ventas multinacionales

NetSuite OneWorld proporciona automatización de la gestión de la fuerza de ventas y de los socios para una verdadera gestión global de los clientes y el equipo de ventas. Las organizaciones globales de ventas pueden trabajar en equipos con colegas de otros países y con su canal de socios distribuidos. La función de ventas en equipo de NetSuite le permite dar seguimiento a múltiples participantes de la venta en los registros de los clientes y las transacciones de ventas. También permite el cálculo y el pago de comisiones en todo el equipo de ventas.

Se incluye la incorporación de pronósticos con múltiples divisas dentro de entidades multinacionales de ventas, permitiendo que un solo representante de ventas gestione pedidos y elabore pronósticos contra la cuota en moneda local, al tiempo que se proporciona visibilidad administrativa en la moneda para la región o del corporativo, asegurando una gestión global consistente de pedidos, pronósticos y comisiones.

NetSuite OneWorld ofrece a los ejecutivos de ventas información en tiempo real a nivel de país, región o área, dándoles la capacidad de medir la precisión de sus ventas globales y pronósticos de ventas contra las cuotas y los ingresos reales. Permite a todos los niveles de la gestión de ventas una toma de decisiones mejorada mediante la posibilidad de que un representante de ventas o un gerente mida la precisión de los pronósticos por clase de negocio, departamento de ventas o ubicación y pueda compararlos con el desempeño real. Los indicadores clave de rendimiento (KPI), reportes, gráficas y tablas relevantes automáticamente pueblan el panel de control de la gestión de ventas para ofrecer información exacta y en tiempo real.

### Soporte para canales de ventas mundiales

NetSuite OneWorld da soporte a subsidiarias y entidades legales independientes lo cual permite que los socios de ventas hagan pedidos con las reglas fiscales locales y reciban el pago de sus comisiones en su propia moneda, mientras que el corporativo puede mantener la visibilidad administrativa en la moneda corporativa.

### Ampliación del alcance de mercadotecnia en todo el mundo

NetSuite OneWorld permite a los equipos de mercadotecnia realizar campañas a nivel local, regional o nacional y luego medir la eficacia de las campañas por cada nivel. Esto ofrece a los profesionales de mercadotecnia la inteligencia requerida para determinar cuáles actividades de campaña son las más adecuadas por región. Cuando se crean prospectos a partir de campañas de mercadotecnia, NetSuite OneWorld puede automatizar la asignación de esos contactos hacia la subsidiaria adecuada.

### El soporte a clientes globales significa la satisfacción de los clientes globales

NetSuite OneWorld provee soporte al cliente mediante múltiples canales desde ubicaciones regionales, permitiendo visibilidad global para los casos y los problemas. Los casos pueden dirigirse automáticamente a centros regionales de soporte basados en la ubicación del cliente. NetSuite OneWorld ofrece dar seguimiento a la satisfacción del cliente y así como a la eficiencia de cada organización para abordar los problemas de los clientes a nivel local, regional y global.

### El valor de negocios de NetSuite OneWorld

NetSuite OneWorld le proporciona un sistema integrado para todas las operaciones globales, y en combinación con su soporte de 12 idiomas y 170 divisas, facilita los esfuerzos de ventas en un país determinado, al tiempo que ofrece la incorporación requerida para la visibilidad global. NetSuite ofrece a los negocios un sistema para administrar exitosamente sus ventas globales y vincular las ventas directas, las ventas de socios, la gestión del soporte y la satisfacción de los clientes a largo plazo para el cliente internacional.

La capacidad de consolidar múltiples planes de cuentas crea una poderosa ventaja a las empresas que tienen múltiples entidades de negocios y negocios globales con múltiples ubicaciones distribuidas en todo el mundo. El sofisticado software de contabilidad de NetSuite ofrece reportes financiero globales y de múltiples entidades, análisis y consolidación en una sola solución de administración de negocios altamente escalable y bajo demanda.

### La ventaja de un SaaS

NetSuite OneWorld le brinda la seguridad, el desempeño y las ventajas económicas del Software como servicio (SaaS) y las ventajas del soporte al proceso de negocios y a las decisiones de una sola suite integrada de para la administración de los negocios. NetSuite OneWorld ofrece acceso en cualquier momento y en cualquier lugar a todos sus procesos de negocios en todo el mundo.