



NetSuite

Wholesale Distribution Edition

NetSuite Wholesale Distribution Edition ofrece por primera vez en la industria:

- Paneles de control personalizados y basados en roles
- CRM integrado, Contabilidad/ERP, comercio electrónico
- Portal de acceso para clientes, socios y proveedores

Las funciones de NetSuite Wholesale Distribution Edition incluyen:*

• Contabilidad/ERP

- Cuentas por cobrar, cuentas por pagar, Contabilidad General
- Múltiples divisas e idiomas

• Inventario/Surtido de pedidos

- Gestión de pedidos
- Compras
- Surtir empacar enviar
- Envío por UPS, FedEx y USPS
- Envíos directos y pedidos especiales
- Costos al desembarque
- Gestión de lote, número de serie y Ubicaciones
- Matriz de artículos
- Múltiples unidades de medida
- Órdenes de trabajo
- Kits y ensamblados
- Informes incorporados

• Gestión de relaciones con los clientes (CRM)

- Automatización de la fuerza de ventas
- Automatización de mercadotecnia
- Servicio y soporte al cliente
- Gestión de incentivos
- Cliente de ventas fuera de línea
- Gestión de relaciones con los socios

• Sitio y tienda Web

- Integración operativa y administrativa
- Mercadotecnia de afiliados
- Centros de autoservicio para clientes y socios
- Análisis de sitio web
- Integración con eBay

• Gestión y productividad de empleados

- Paneles de control orientados a roles
- Seguimiento de proyectos
- Informes de gastos sin papel
- Calendarización avanzada
- Gestión del tiempo de actividad
- Registros de empleados
- Requisiciones de compras
- Gestión de documentos
- Autoservicio para empleados

*Algunas opciones se venden como

NetSuite: La aplicación integrada para gestionar su negocios del sector distribución y Ventas al por mayor

NetSuite Wholesale Distribution Edition es una sola aplicación de negocios flexible que integra la automatización de los procesos de fuerza de ventas, mercadotecnia y servicio al cliente con los procesos administrativos de gestión de inventario, surtido de pedidos y contabilidad. NetSuite Wholesale Distribution Edition apalanca la experiencia y las lecciones aprendidas al haber trabajado con más de mil clientes vía distribuidores en todo el mundo, complementadas con una metodología de implementación de servicios profesionales que integra las mejores prácticas junto con servicios de personalización. Con NetSuite Wholesale Distribution Edition, usted puede hacer crecer su negocio, ofrecer nuevos servicios, aumentar los niveles de servicio al cliente y reducir los costos en toda su organización.

Una aplicación para operar su negocio del sector de distribución

En distintas verticales de industria típicamente se cuenta con varias aplicaciones comerciales y numerosas hojas de cálculo a fin de administrar y conocer los detalles de su negocio. A diferencia de esto, NetSuite Wholesale Distribution Edition le permite administrar todo el negocio con una sola aplicación. NetSuite es una aplicación inteligente, integrada y personalizable que unificará sus procesos comerciales, aumentará su visibilidad para una mejor toma de decisiones y extenderá los procesos a sus clientes y a sus canales de venta.

• Un mismo sistema ofrece la gestión completa del ciclo de distribución

NetSuite Wholesale Distribution Edition administra todos sus procesos comerciales, desde mercadotecnia, ventas y elaboración de pedidos hasta embarques, facturación, gestión de caja, contabilidad general, soporte, incremento en ventas y repetición de pedidos.

• Una vista completa del cliente en todo su negocio

NetSuite integra sus aplicaciones de contabilidad, ERP, CRM y comercio electrónico para entregar una sola vista en tiempo real del cliente en todos los departamentos y ubicaciones.

• Modelo de licencia por suscripción, mantenimiento y actualizaciones

El modelo de software como servicio (SaaS) de NetSuite permite que su departamento de TI se enfoque al soporte de negocios y disminuye sus costos, al tiempo que le proporciona acceso a cualquier hora y en cualquier lugar. Gracias a que NetSuite está disponible como un servicio por demanda, usted siempre estará ejecutando nuestro software más actualizado de manera automática, sin tener que hacer nada más. Todas sus mejoras y configuraciones personales se transfieren, ahorrándole el tiempo y costos para actualizar, renovar y personalizar su solución.

• La solución de gestión comercial por demanda más configurable y personalizable del mundo

NetSuite permite a los clientes configurar sus sistemas para satisfacer sus necesidades sin involucrar onerosos gastos en IT y desarrollo. Si usted tiene otras necesidades o requerimientos de personalización, NetSuite se extiende fácilmente usando la plataforma y tecnología SuiteCloud.

• Colaboración de socios comerciales

NetSuite extiende sus procesos de socios comerciales mediante los portales de acceso para socios y clientes.

• Fácil de usar

Los "asistentes" de NetSuite facilitan la configuración y gestión de su ambiente comercial NetSuite. Los asistentes ayudan con la configuración inicial, importación de los datos, configuración de su tienda y sitio web, así como la gestión del contenido de comercio electrónico y gestión de la matriz de artículos y formatos de cotización.

El mejor panel de control comercial para administrar su negocio

Con 30 paneles de control basados en roles listos para usarse, NetSuite Wholesale Distribution Edition le proporciona a cada usuario de la compañía un panel de control personalizado para monitorear todos los aspectos del negocio que le sean relevantes. Visualice tendencias de datos en contactos cualificados, oportunidades, utilización de inventario, problemas de servicio, gastos y mucho más. Todo se administra con adiciones de contenido que requieren señalar y hacer clic y con un formato para arrastrar y colocar.



• Indicadores claves de rendimiento (KPI)

Los indicadores claves de rendimiento (KPI) le ofrecen un panorama en tiempo real del rendimiento de su compañía, así como el tablero de control del rendimiento de los proveedores: número de pedidos, porcentaje de entregas a tiempo, entre otros; tablero de control de envíos: número de pedidos enviados, valor de los cargos de envío, número de devoluciones del cliente y docenas más de tableros de control, cuadros de mando e informes previamente configurados, específicos para la industria y para cada rol, con comparativas de resultados por periodo fácilmente adaptables y notificación de valores fuera de tolerancia.

• Visibilidad en tiempo real entre sus negocios

Los tableros de control de NetSuite ofrecen una visión en tiempo real para cotizaciones, pedidos y problemas de soporte para todas sus áreas de responsabilidad.

• Las búsquedas guardadas agilizan la elaboración de informes personalizados que se repiten

Las búsquedas guardadas de NetSuite le permiten generar reportes ad-hoc que se pueden ejecutar desde su tablero de control.

• Profundice en detalles y transacciones

Los tableros de control de NetSuite le permiten profundizar directamente a mayor detalle, permitiendo la gestión mejorada de las transacciones.

• Calendarización de grupos

El manejo de calendarios colectivos e individuales le dan acceso a una programación rápida y eficaz. Vea los calendarios de sus compañeros de trabajo e invítelos a juntas, asígneles tareas y entérese de su disponibilidad sin tener que salir del programa.

• Contenido RSS para su rol e industria

Las entradas RSS le permiten ver boletines de noticias favoritos y entradas de contenido externo de sus proveedores directamente en su panel de control.

Administración de Inventario y surtido de pedidos avanzado para la vertical de distribución

NetSuite le ahorra a cualquier compañía de distribución innumerables horas de trabajo asociadas con la captura, organización y cumplimiento de datos. Con NetSuite, usted puede convertir a los contactos cualificados en envíos y los envíos en ingresos sin tener que volver a capturar datos en diferentes aplicaciones.

NetSuite se extiende, además, a los procesos de surtido o recolección del pedido, empaque y envío de un almacén. La integración de NetSuite con UPS, FedEx® y USPS le permite simplemente transmitir la información de su pedido directamente a UPS o FedEx y recibir instantáneamente el costo, el número de guía, la verificación del domicilio y la posibilidad de imprimir etiquetas de envío, las cuales puede luego compartir con personas, equipos y clientes.

Incluso puede mejorar la precisión y la rentabilidad de su inventario asociando los costos de los artículos con los gastos relacionados. Esto le permite calcular los costos de desembarque completos, considerando los gastos como envío o aranceles.

• Administración avanzada del Inventario con múltiples ubicaciones

NetSuite incluye herramientas avanzadas para la gestión precisa y rentable de inventario que genere niveles de servicio más altos para sus clientes. NetSuite soporta además sus necesidades más complejas, tales como inventario en múltiples localidades, múltiples unidades de medida, rastreo por lotes, inventario serializado y costos específicos, además de matriz de artículos y códigos de barras.

- **Gestión de contenedores**

Las funcionalidad de manejo de ubicaciones de NetSuite ofrecen una mejor gestión de inventario en el almacén. Usted recibe el inventario en el almacén y lo pone en el contenedor designado dentro del sistema de estantes del almacén para un proceso de recolección más ágil durante el proceso de surtido de pedidos.

- **Reabastecimiento de inventario basado en la demanda**

NetSuite permite que los niveles de abastecimiento se calculen dinámicamente, basados en ventas históricas, demanda estacional y puntos de reorden de inventario. El tiempo promedio de entrega, la demanda de ventas histórica o estacional y el número de días de suministro para tener en inventario se utilizan para establecer dinámicamente el punto de abastecimiento y el nivel preferido de existencias para cada artículo, de manera continua. Esto asegura que siempre habrá existencias disponibles, pero que se ordenarán justo a tiempo.

- **Promesas de pedidos y compromiso de inventario precisos**

NetSuite le ofrece a su área de ventas una visión en tiempo real sobre la disponibilidad del inventario al cotizar y crear pedidos, aumentando los niveles de servicio con fechas de entrega precisas para sus pedidos. El inventario se compromete automáticamente para las órdenes de venta a partir de las existencias disponibles. Los pedidos retrasados se comprometen automáticamente para completarse a medida que se reciben las órdenes de compra, dándole un procesamiento para el mismo día. Los artículos pueden reasignarse manualmente a diferentes órdenes de ventas si se necesita.

- **Gestión de pedidos con envío avanzado**

Las capacidades de gestión de pedidos de NetSuite ofrecen una conexión crítica entre el CRM de la oficina de atención a clientes y Contabilidad/ERP como funciones de apoyo. NetSuite es la única aplicación alojada con gestión de pedidos integrada. El envío integrado le permite surtir los pedidos directamente mediante surtido, empaque y envío, o indirectamente haciendo envío directo de artículos ordenando y transportando automáticamente los artículos del proveedor a su cliente.

- **UPS, FedEx y USPS integrados con seguimiento**

NetSuite le permite gestionar el envío con UPS y FedEx directamente, permitiéndole acabar con los errores generados durante el reingreso manual de datos entre sistemas. Usted puede ver en tiempo real las tarifas de envío, generar números de envío, validar direcciones de destino e imprimir etiquetas de envío, todo desde NetSuite. Los números de seguimiento se vincularán automáticamente con sus órdenes de ventas, permitiendo que usted o sus clientes rastreen el estado de los envíos instantáneamente.

- **Autorización de gestión de devoluciones integrada**

NetSuite gestiona eficientemente el proceso de devoluciones y le ofrece visibilidad plena tanto a usted como a sus clientes,

permiéndole terminar con los dolores de cabeza ocasionados por las devoluciones de los clientes. Tanto los representantes de servicio como los clientes pueden generar formatos de autorización de devoluciones (RMA) y dirigirlos a la persona indicada para su aprobación, simplificando y haciendo más ágil el proceso. De ser necesario, puede completar el proceso de devolución enviando un RMA a su proveedor y gestionando el proceso.

- **Acceso en tiempo real y visibilidad para toda la compañía**

NetSuite le da datos actuales y precisos, que son la clave para tomar buenas decisiones administrativas, particularmente considerando el competitivo clima de negocios de la actualidad, que a menudo ofrece márgenes bajos. Con NetSuite, su panel de control le proporciona todos los datos clave que necesita para tomar decisiones informadas. Sabrá de inmediato si un proceso se ha quebrantado, permitiéndole lidiar con la situación antes de que afecte otros aspectos de su negocio, como el servicio al cliente y el flujo de caja.

Compras completas desde la adquisición hasta el pago

NetSuite le permite pasar de las compras manuales basadas en papel a las compras automatizadas de menor costo y con mayor control, ahorrándole dinero que se va directo a sus resultados generales.

- **Órdenes de compra con un solo clic**

NetSuite automáticamente le proporciona a sus gerentes de compras los informes de compras sugeridas una vez que los niveles de inventario lleguen a los puntos de reabastecimiento. Después de que los gerentes de compras revisen y editen estos reportes, NetSuite automáticamente genera las órdenes de compra que pueden enviarse por correo electrónico o por fax directamente a los proveedores.

- **Recibo agilizado**

La funcionalidad del módulo de compra de NetSuite le permiten a su almacén ver las órdenes de compra aprobadas y abiertas y, ya sea automáticamente recibir el material o recibirlo por artículo o número de partida. Esto le permite actualizar automáticamente los niveles de inventario y surtir rápidamente los pedidos retrasados de los clientes.

- **Pagos automatizados**

Las facturas son liberadas para su pago con la recepción correspondiente y el cotejo con la orden de compra. Usted puede hacer pagos con cheque, mediante servicios bancarios en línea o transferencia electrónica de fondos.

- **Centro de autoservicio para proveedores**

El centro integrado para proveedores le permite a su compañía ofrecer a los proveedores acceso directo a información que es relevante para ellos, tal como órdenes de compra, cuentas por pagar, datos y otros documentos clave.

CRM designado para distribuidores

A diferencia de las aplicaciones autónomas de gestión de relaciones con los clientes (CRM), el software CRM de NetSuite está integrado sin ninguna dificultad con los sistemas financieros y de servicios de apoyo, ofreciéndole una vista del cliente de 360 grados. Esto puede aumentar los niveles de servicio y generar crecimiento para cualquier compañía de distribución. Dirijase a los clientes objetivo basándose en historiales de compras anteriores, informándoles de próximas ofertas de productos que deberían ser de interés. Incluso diríjalos a su tienda web de NetSuite para una automatización completa de la venta mejorada.

- **Vista de 360 grados del cliente**

El sistema integrado de NetSuite (contabilidad, ERP, CRM y comercio electrónico) entrega una sola vista en tiempo real del cliente en todos los departamentos y ubicaciones.

- **Proceso completo desde el pedido hasta el pago**

NetSuite gestiona todo el proceso desde el contacto cualificado hasta el pago. Además automatiza todo el ciclo de vida desde el pedido hasta el cobro con gestión de pedidos integrada que sirve como el proceso crítico entre el CRM de contacto con el cliente y las funciones de apoyo de Contabilidad/ERP y finanzas. Esta gestión de pedidos integrada le permite surtir con precisión los pedidos y contabilizarlos. Además le proporciona historiales para consultas y soporte, así como venta mejorada y venta cruzada de productos y servicios.

- **Gestión integrada de comisiones/incentivos**

NetSuite ofrece seguimiento de comisiones, lo que ayuda a motivar a los equipos de ventas mediante visibilidad en tiempo real, menos errores y pago preciso y a tiempo. NetSuite es el único sistema CRM basado en Internet que ofrece comisiones integradas administradas desde dentro del sistema, lo que reduce los gastos generales en operaciones de ventas.

- **Campañas integradas de mercadotecnia con medición de ROI**

NetSuite le permite crear, gestionar y rastrear campañas altamente dirigidas y de alto volumen, desde el concepto hasta la ejecución y la venta. La función de mercadotecnia de bucle cerrado de NetSuite le permite ver los ingresos, los costos y el retorno de la inversión (ROI) para todas las campañas en tiempo real.

- **Centros de autoservicio para clientes**

Los centros de autoservicio para clientes de NetSuite permiten que sus clientes coloquen sus propios pedidos, verifiquen envíos e incluso paguen sus facturas. Los portales para clientes ofrecen acceso a servicio protegido por contraseña, acceso de autoservicio al historial de pedidos, facturas pendientes y reportes de problemas, proporcionando un gran servicio a un menor costo.

- **Gestión de relaciones con los socios**

El componente de gestión de relaciones con los socios (PRM) de NetSuite elimina la tradicional sociedad que mantiene la distancia con los socios revendedores, remitidores y de desarrollo comercial, convirtiéndolos completamente en aliados. Usted tendrá el mismo nivel de visibilidad, gestión de transacciones y

métricas de rendimiento con sus socios que tiene con su equipo de ventas internas.

- **Gestión de casos**

Use la gestión de casos para rastrear las solicitudes de servicio de sus clientes. Desde productos que se dañan durante el envío hasta consultas sobre productos, a los distribuidores les interesa dar seguimiento a lo que sus clientes piden y la frecuencia con la que lo piden."

Gestión multinacional y multi compañía

NetSuite OneWorld es un módulo opcional que le permite administrar los negocios multinacionales y multi compañía en tiempo real. Administra la consolidación financiera requerida de las compañías separadas o subsidiarias que tienen múltiples planes de cuentas, así como múltiples entidades que realizan mercadotecnia y soporte al cliente. También le permite administrar equipos de ventas y de socios de ventas y le permite combinar los reportes financieros de varias compañías y reunir inteligencia de negocios en tiempo real. NetSuite OneWorld le permite profundizar a todos los niveles del negocio subyacente, a nivel de artículo, cliente, registro o transacción individual. Solo en NetSuite OneWorld puede ver información consolidada para todas sus compañías globalmente, así como los datos muy específicos que usted necesita.

Manufactura ligera para distribuidores mayoristas

NetSuite permite a los distribuidores que tienen necesidades de manufactura ligera fabricar productos y crear ensambles para distribuir o vender, creando productos de inventario a partir de materias primas, armando kits de inventario o ensambles antes de la venta del artículo, determinando el costo de un artículo o lote de productos y reuniendo listas de materiales necesarios para fabricar un artículo o artículos. NetSuite soporta además sus necesidades complejas con inventario multi-ubicación, gestión de pedidos, kits y ensambles, múltiples unidades de medida, rastreo por lotes, inventario serializado y costos específicos, matriz de artículos y códigos de barras.

- **Gestión de órdenes de trabajo**

NetSuite le proporciona órdenes de trabajo que realizan un seguimiento de las cantidades de montajes que se necesitan construir y las cantidades de componentes o artículos que se necesitan para ello. Esto le permite rastrear la producción de artículos de ensamble necesarios para las existencias o para surtir pedidos especiales según se necesite. Las órdenes de trabajo se generan cuando la cantidad ordenada aún sin surtir de un ensamble llega a un punto de fabricación asignado y se genera una lista de materiales (BOM) para facilitar el surtido de los artículos que son parte de la fabricación. Cuando esta orden de trabajo se completa, el nivel regular de existencias aumenta y los productos terminados se confirman para las órdenes de venta abiertas. Cuando se venden artículos de montaje y no hay artículos terminados en existencias, pero sí hay artículos miembro, se añade automáticamente una orden de trabajo a la cola de creación de orden de trabajo.



- **Kits y ensambles**

El software de distribución mayorista de NetSuite mantiene un historial completo para cada ensamble y kit durante la vida del producto, dándoles a los empleados información crítica del inventario de fácil acceso. Cuando usted vende un ensamble, puede mostrarlo como un producto final o un producto final con todos sus componentes enumerados y serializados individualmente. Puede usar una gama de materiales de fabricación, incluyendo artículos de inventario y fuera de inventario, así como artículos de servicio para ensamblar un producto final y usar su inventario existente de manera más efectiva en costo deshaciendo fabricaciones y reutilizando sus componentes. El almacén mantiene todos los detalles de un ensamble, lo que conlleva a un rastreo más eficiente.

- **Lista de materiales (BOM)**

La funcionalidad de lista de materiales de múltiples niveles de NetSuite le permite cubrir los componentes requeridos para un solo ensamble, además de los componentes requeridos para una orden de trabajo en particular. Las instrucciones de ensamble también pueden incluirse en la BOM para imprimir en formato PDF. Dado que cada proceso de fabricación requiere una factura de materiales que indique cuáles componentes se requieren para fabricar correctamente los productos terminados, NetSuite relaciona estrechamente las BOM con los ensambles y las órdenes de trabajo. Los ODM pueden gestionar mejor sus compromisos con proveedores o fabricantes por contrato (CM).

- **Reabastecimiento de inventario basado en la demanda**

NetSuite le permite a los distribuidores mayoristas configurar puntos de reabastecimiento automáticos y niveles de almacén preferidos para los componentes de los ensambles así como para los bienes terminados en base a una variedad de factores incluyendo tiempo principal promedio, demanda de ventas histórica o de temporada y número de días que pasan desde el suministro hasta que el producto está ya en el almacén. Las órdenes de trabajo manejan la demanda de componentes conforme éstos se completan; por lo tanto automatizan el reabastecimiento de materiales y componentes primarios. Esto significa que usted siempre tendrá un inventario disponible y que se surtirá 'justo a tiempo'.

- **Seguimiento de historia de producto**

NetSuite proporciona a los empleados información crítica sobre el inventario manteniendo un historial completo del ensamble de cada producto durante todo su ciclo de vida. Cuando usted vende un producto terminado lo puede mostrar como producto final o un ensamble final con todos sus componentes listados y serializados individualmente. Puede usar una gama de materiales de fabricación, incluyendo artículos de inventario y fuera de inventario, así como artículos de servicio para ensamblar un producto final y usar su inventario existente de manera más efectiva en costo deshaciendo fabricaciones y reutilizando sus componentes. El almacén mantiene todos los detalles de un ensamble, lo que conlleva a un seguimiento de los niveles de componente y a una gestión de inventario más eficientes.

Operaciones administrativas integradas

La gestión administrativa integrada de NetSuite permite eficiencias significativas en los departamentos de operaciones y de finanzas de las compañías mayoristas y de distribución. Esta solución probada da una gran productividad mediante la integración, seguimiento en tiempo real, reportes y herramientas de auditoría que reducen los gastos que, típicamente, abruma a los fabricantes.

- **Contabilidad Completa**

Las aplicaciones contables de NetSuite pueden manejar libros mayores, cuentas por cobrar y cuentas por pagar, múltiples presupuestos, múltiples divisas, pago de facturas en línea, colocaciones y la consolidación de varias compañías, todo con reportes en tiempo real.

- **Inventario y surtido de pedidos**

NetSuite le da la capacidad de dar seguimiento al inventario y distribución de principio a fin, incluyendo envío, recepción y devoluciones. Esto le permite dar seguimiento a sus órdenes de puerta a puerta directamente en NetSuite.

- **Proceso completo desde el surtido hasta el pago**

Las compras sin papeles de NetSuite le permiten gestionar sus procesos de abastecimiento con la aprobación de un flujo de trabajo.

- **Informes de gastos sin papel**

El servicio de NetSuite de gastos y reportes sin papel con la aprobación de un flujo de trabajo para su pago reducen los gastos en contabilidad.

- **Gestión de empleados transparente**

Las capacidades de autoservicio de recursos humanos de NetSuite le dan a sus empleados acceso a la información de su nómina y prestaciones, tiempo y gastos y formatos de ingreso de órdenes de compra durante todo el día. Esto motiva a sus empleados, mejora su productividad y reduce sus costos. NetSuite incluye solicitudes de compra, depósito directo de pago de nómina y verificación de nómina en línea así como un centro de empleados de auto servicio.

- **Profunda funcionalidad de servicios y soporte**

NetSuite le provee con las herramientas de servicio al cliente y de soporte para que pueda brindar el nivel de servicio a clientes correcto al mejor costo. Debido a que la calidad de servicios y de soporte son críticas para la satisfacción y retención del cliente, es importante fijar y gestionar las expectativas y costos del servicio a clientes y seguirlo de manera precisa durante el proceso de entrega inicial y durante el tiempo adicional.

Capacidad de comercio electrónico integrada para distribuciones al mayoreo

Su sitio Web se ha vuelto el canal preferido de sus clientes para interactuar con su compañía. NetSuite es el único proveedor de aplicaciones que incluye el alojamiento Web y comercio electrónico como componentes fundamentales de la aplicación. La funcionalidad de comercio electrónico de NetSuite le ayuda a beneficiarse de la Internet para hacer crecer su negocio con mayor rapidez y de manera más rentable. Con esta funcionalidad de comercio electrónico integrada su compañía puede proveer de una experiencia intuitiva y continua tanto para sus clientes como para sus socios.

• Gestione múltiples tiendas Web desde una sola cuenta

NetSuite le permite crear por separado tantas tiendas Web como usted quiera -vendiendo los mismos productos o productos totalmente diferentes y gestionar todas las tiendas en una sola cuenta integrada conservando un conjunto de operaciones consistente y mejorando la eficiencia en gran medida. Esto le permite gestionar de manera eficiente operaciones entre tiendas y consolidar todas las actividades de su negocio de comercio electrónico - Contabilidad, gestión de pedidos, gestión de almacén, inventario y entrega de pedidos, gestión de devoluciones, facturación, soporte a cliente, mercadotecnia y automatización de la fuerza de ventas para todas sus tiendas web con una sola cuenta en NetSuite.

• Opciones de precios para clientes específicos

NetSuite soporta un nivel casi ilimitado de niveles de precio para sus artículos. Usted puede ofrecer artículos de su tienda en línea con precios diferentes para clientes y con diferentes descuentos para clientes específicos y dar descuentos por volumen. Usted también puede aceptar varias formas de pago incluyendo tarjetas de crédito, PayPal así como la emisión de facturas para clientes selectos.

• Gestión de inventario integrada

NetSuite le da a sus clientes la capacidad de ver el inventario en tiempo real mientras compran en su sitio Web. Esto les permite ver si los artículos están en stock o si necesitan hacer un pedido anticipado. También simplifica la gestión de inventario dado que cualquier cambio que el administrador realice se reflejará en su sitio automáticamente.

• Integración con eBay*

La integración de NetSuite con eBay le permite vender en eBay tan fácilmente como lo hace con sus propios sitios web o con sus equipos de ventas internos dándole un canal de ventas adicional. Generalmente esto es útil para los excedentes de inventario o el exceso de materias primas. NetSuite permite subastas en Holandés y Chino y disminuye automáticamente el inventario de un producto.

*La integración con eBay está disponible actualmente solo para Estados Unidos y el UK.

SuiteFlex: Personalice su Suite para su Negocio

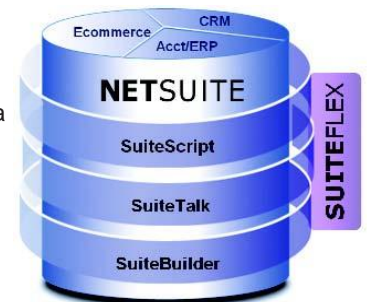
SuiteFlex es la plataforma tecnológica para la personalización, verticalización y gestión de procesos de negocios dentro de NetSuite. SuiteFlex da a los clientes, socios y desarrolladores todas las herramientas que necesitan para personalizar fácilmente todos los aspectos de NetSuite.

Ajuste a NetSuite para que cumpla exactamente con sus requerimientos de negocios

- Personalice roles para optimizar la productividad individual y del equipo.
- Personalice procesos de negocios de principio a fin, para cumplir con los requerimientos precisos de la compañía y de la industria.
- Construya la nueva funcionalidad, flujos de trabajo y procesos conforme su negocio lo requiera.
- Conéctese con aplicaciones antiguas y de terceros, así como con proveedores de contenido.

SuiteFlex combina tres herramientas de personalización, verticalización y gestión de procesos de negocios:

- **SuiteScript:** Construya nuevas funciones, procesos y aplicaciones completas y alójelos en NetSuite. Los Suitelets, la última adición a la familia SuiteScript, engloban todas las funcionalidades de personalización y scripting dentro de un nuevo conjunto de API, otorgándole una plataforma sin precedentes para inventar y desplegar nuevas aplicaciones alojadas en NetSuite. Los Suitelets le ayudan a crear y unir interfaces de usuario personalizadas con el núcleo y objetos a la medida de NetSuite para crear páginas Web o apoyar procesos al momento.
- **SuiteTalk:** Extienda e integre su aplicación NetSuite con sistemas anteriores y aplicaciones verticales de manera transparente manteniendo la integridad de datos completa y mejorando la lógica de la aplicación. Comuníquese con centros de pedidos de terceros y transmita transacciones EDI.
- **SuiteBuilder:** Personalice y configure NetSuite con herramientas para señalar y pulsar fáciles de usar. La interfase 'señalar y pulsar' le permite configurar todo, desde la adición de un simple campo en una base de datos y formularios personalizados hasta complejas manipulaciones de objetos de datos. SuiteBuilder supera los obstáculos de la personalización, permitiéndole enfocarse en lo que quiere no en el código.



Beneficios de SuiteFlex

- **Personalización Ilimitada:** SuiteFlex transforma a NetSuite en el software de su compañía, complementándolo con su terminología, funciones y procesos de negocios. Ya no hay que conformarse con una solución alojada que sirve para todos los casos.
- **Fácil Verticalización:** SuiteFlex le permite ajustar a NetSuite en concordancia con las necesidades verticales específicas de su industria de manera fácil y rápida.
- **Abierto:** SuiteFlex simplifica el proceso para extender NetSuite a otros sistemas, soluciones verticales y adiciones de terceros gracias a sus servicios basados en estándares web.
- **Confiable:** NetSuite aloja todas las aplicaciones que usted construya utilizando SuiteFlex, dándole a sus aplicaciones nuevas el mismo tiempo de funcionamiento garantizado de 99.5% como NetSuite. Sus aplicaciones SuiteFlex también se ejecutan en nuestras robustas arquitecturas Oracle y J2EE y en nuestra estructura de seguridad de clase mundial.

Ningún servicio de aplicación bajo demanda se puede extender o personalizar más

SuiteFlex hace que NetSuite sea el servicio de aplicación bajo demanda más personalizable y extensible del mundo, ofreciendo capacidades únicas que no se hallan en ninguna otra solución de este tipo. Por ejemplo, SuiteFlex le da una completa flexibilidad para gestionar datos de misión crítica con relaciones de datos de muchos-a-muchos entre registros y objetos estándar y personalizados.

SuiteFlex también brinda un profundo soporte de objetos para Contabilidad/ERP y CRM mediante APIs uniformes facilita el volver a utilizar sus herramientas y recursos de integración a lo largo de distintas funciones de negocios. Usted también puede personalizar y aplicar los estándares corporativos de su marca utilizando temas a color, logotipo de la compañía y su terminología personalizada.

Cree y gestione ricas relaciones con sus socios

NetSuite permite que sus socios de canal sean una extensión de su organización de ventas facilitándoles vender sus productos y servicios. NetSuite permite.

- **Gestión de Ventas.** Gestión de oportunidades y de cartera conjunta.
- **Visibilidad de la cuenta.** Gestión de cuenta de cliente compartida.
- **Mercadotecnia conjunta.** Descuentos promocionales y campañas de mercadotecnia
- **Visibilidad de inventario.** Acceso a inventarios en tiempo real para cumplir órdenes de manera precisa.
- **Repositorio de herramientas de ventas.** Toda la literatura y herramientas de trabajo más actuales.

La ventaja del Software como Servicio: Costo de propiedad

Con concepto de Software como Servicio (SaaS), la economía de gestionar los aspectos técnicos de un negocio cambia radicalmente. El software está alojado con el proveedor permitiendo a los negocios como el suyo el uso de aplicaciones sofisticadas de software sobre internet. Esto le da un mejor acceso a soluciones más robustas con mejor seguridad, gestión y economía de las que la mayoría de compañías de los mercados intermedios podrían comprar y gestionar localmente.

Según The Gartner Group el modelo SaaS puede reducir el costo total de propiedad en 50% o más. Además de eliminar el costo inicial de la compra de licencias de software tradicionales y los servidores para ejecutarlo, las soluciones SaaS facilitan la planeación y la confiabilidad de presupuesto dado que sus suscripciones se basan en el uso - lo que quiere decir que no pagará por una funcionalidad que no quiere o no usará.

Increíblemente asequible

NetSuite es un ahorro dramático comparado con otras combinaciones de aplicaciones de operativas y administrativas. Ya no tendrá que justificar una actualización de hardware y/o software para competir o estar más adelante de la competencia.

El modelo bajo demanda de NetSuite quiere decir que usted siempre tendrá las últimas mejoras del software automáticamente y que nosotros trabajaremos para que ello ocurra.

Para dar un funcionamiento aún más eficiente a su organización llame a NetSuite hoy mismo.